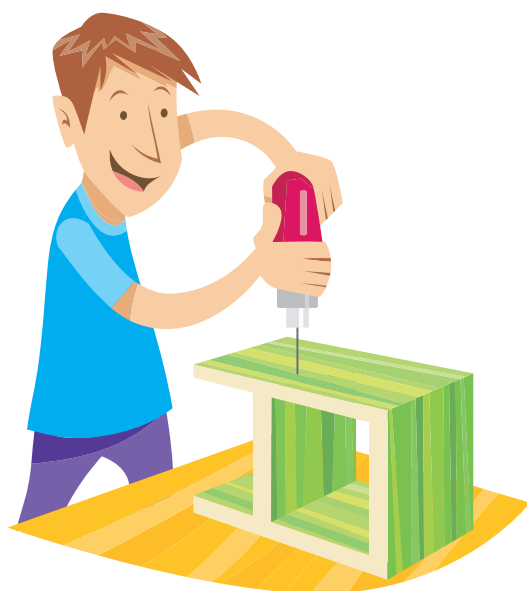




Muebles prefabricados

Este negocio consiste en la elaboración de escritorios y módulos de computadora –en materiales como melamina, nordex, OSD, fórmicas, vidrios, aluminio, entre otros–, con modernos diseños para el hogar, oficinas o escuelas. Es importante establecer procesos eficientes que permitan garantizar la calidad y el precio requerido por los clientes. El complemento de este negocio es contar con una sala de exhibición y ventas o una página web que permita ver los productos acabados.

Clientes y mercado

Se han identificado 3 segmentos de público objetivo, según el uso del producto:

1. Familias, jóvenes y adultos.
2. Empresas que inician operaciones o que desean renovar sus escritorios.
3. Centros educativos: colegios, institutos y universidades.

Inversión S/.18,570.00

Para una producción mensual de 20 escritorios de cómputo de melamina, con 2 cajones:

Conceptos	Inversión inicial
Maquinarias + PC	7,700.00
Herramientas diversas	600.00
Mobiliario	1,200.00
Gastos preoperativos (licencias)	970.00
Capital de trabajo (melamina, tarugos, lijas, tornillos, correderas y mano de obra directa)	4,400.00
Alquiler y otros gastos fijos	1,600.00
Personal de administración y ventas	2,100.00
Total	S/. 18,570.00

Estimado de retorno

Considerando un promedio de ventas mensual de S/. 8,000.00 y una utilidad neta del 30%, se estima que se podría recuperar la inversión durante el primer año de operaciones.

Propuesta de valor

Oportunidad: existe una creciente demanda de escritorios y módulos de computadoras debido al incremento de las micro y pequeñas empresas, así como a un mayor número de jóvenes y niños estudiantes.

Diferenciación: diseñar y fabricar muebles a la medida, que sean funcionales y permitan aprovechar cada espacio del hogar u oficina. Para ello se ofrecen productos con diseños innovadores y de excelente calidad, entregados de manera puntual y a precios accesibles.

Servicio de asesoría: la fabricación de muebles debe incluir el asesoramiento técnico, recomendaciones de acabados, pintura, revestimientos y dimensiones, de acuerdo a las necesidades del cliente, quien podrá verificar personalmente los procesos y calidad de sus muebles en el taller.

Tips para el negocio

Personal mínimo para empezar

- **1 administrador:** encargado de planificar las compras de materiales, negociar las condiciones de pago a proveedores, pagar planillas, registrar el ingreso y salida de materiales, controlar los inventarios, cobrar a los clientes y revisar el proceso contable del negocio.
- **1 diseñador creativo:** asignado al diseño de muebles con manejo de programas de diseño (AutoCAD, 3D Studio Max) y experiencia en dibujo a mano alzada.
- **1 maestro carpintero y 2 ayudantes:** responsables de los procesos de fabricación y producción eficientes.
- **Vendedores:** ejecutivos con experiencia en el rubro, de preferencia con cartera de clientes.

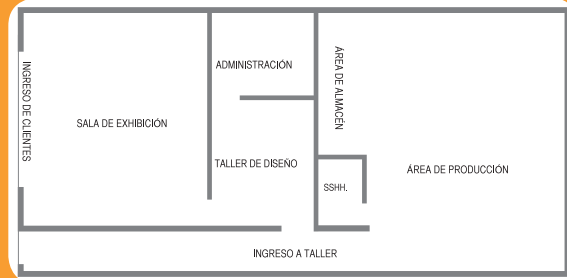
Local

Distribución de áreas: salas de exhibición y ventas, oficinas administrativas, taller de diseño, y espacios de áreas de producción y de almacén.

Registros

- La empresa debe estar formalmente constituida como persona jurídica¹.
- El local debe contar con la licencia de funcionamiento así como con la licencia para colocar su aviso o cartel del negocio en la vía pública.
- Se recomienda registrar la marca en INDECOPI².

- (1) Visite www.crecemype.pe, portal en Internet del Ministerio de la Producción (PRODUCE), donde encontrará la información para formalizar su negocio paso a paso y mucho más.
- (2) Visite www.indecopi.gob.pe, portal de INDECOPI, donde obtendrá información sobre registros de marca.



Bosquejo de la distribución del área de trabajo

Claves para el éxito del negocio

- ✓ Contar con una cartera de clientes que permita usar las máquinas al 80% de la capacidad instalada.
- ✓ Conseguir proveedores de materiales de excelente calidad y que brinden un crédito de 30 días.
- ✓ Brindar atención personalizada para conocer las necesidades de los clientes y ofrecerles soluciones innovadoras.
- ✓ Involucrar al cliente en el diseño y fabricación de su producto.
- ✓ Garantizar y asegurar la calidad del producto en términos de materias primas, funcionalidad y exclusividad del diseño, acabados, tiempos de entrega y garantías.

¿Te interesó este negocio?

¿Quieres ponerlo en marcha?

Ingresa a www.crecemype.pe

Aquí encontrarás un plan más detallado sobre cómo implementarlo. ¡DESCÁRGALO GRATIS!

CreceMype